

ANEXO C: Agrupacion de condiciones por eje tematico

1.Marco Institucional	2. Marco legal	3.Marco regulatorio	4. Entorno	5.Grupos de interes externos (Stakeholders)	6. Capacidad de endeudamiento de la entidad y Apoyo del gobierno central	7.Capacidad tecnica de la empresa	8.Características del proyecto	9. Distribucion de riesgos	10. Capacidad Tecnica del equipo de proyecto - Gobierno	11.Evaluacion de grupos de interes
Ambientes economicos, politico, social del proyecto	Marco Legal	Mecanismos de licitacion	Ambiente economico, politico, social del proyecto	Grado de participacion en las distintas etapas por parte de la comunidad y de los involucrados (stakeholders)	Soportes economicos del gobierno al proyecto, por ejemplo garantias	Capacidad del personal del constructor	Tamaño del proyecto	Reparto de riesgos	Planificacion	Tratamiento de involucrados
Aprobacion tecnica de autoridades	Marco legislativo	Supervision	Presencia de proveedores calificados y comprometidos	El entendimiento del ambiente en el que el proyecto se desenvuelve, el que toma en cuenta, entre otros, a los stakeholders.	Presencia de financiamiento de largo plazo que minimiza los riesgos de refinanciamiento	Experiencia y fortaleza del constructor en trabajos similares reflejado en la madurez operacional	Viabilidad economica	Asignacion y distribución apropiada de riesgos en el contrato entre el sector privado y el gobierno.	Control	Procesos formales de comunicación
Procesos formales de resolusion de disputas	Marco juridico y legislativo transparente	Supervision y Control	Grado de participacion en las distintas etapas por parte de la comunidad y de los involucrados (stakeholders)	Grado de compresion del proyecto por parte de la comunidad	Capacidad de gasto	Diseño de procesos de construccion	Rentabilidad del proyecto suficiente para atraer inversion privada	Riesgos	Aspectos tecnicos	El entendimiento del ambiente en el que el proyecto se desenvuelve, el que toma en cuenta, entre otros, a los stakeholders
Identificacion de derechos de propiedad y campos de accion del proyecto	Ajuste Subnacional	Supervision y control de cumplimiento	Ambiente favorable para la inversion	Mapeo de actores	Financiamiento adecuado	Fortaleza del consorcio privado	Corriente de flujos de caja atractiva a los prestamistas	Identificacion de riesgos y asignacion	Capacidad de gerente del proyecto	Comunicacion efectiva entre Stake Holders
Marco Institucional	Marco juridico institucional	Marco regulatorio	Grado de compresion del proyecto por parte de la comunidad		Control de presupuesto	Experiencia del consorcio en manejo internacional de riesgos	Valor por dinero (Value for money)	Posibilidad de predecir riesgos	Experiencia y autoridad del gerente reflejado en la capacidad del gerente de proyecto y su compromiso con el proyecto	
Marco Institucional	Legislacion		Disponibilidad de proveedores de corto, mediano y largo plazo		Paquete financiero de apoyo al proyecto	Razonabilidad en las proporciones de deuda y capital	Duracion del proyecto, plazo	Asignacion apropiada de riesgos en el contrato entre el sector privado y el gobierno	Estabilidad del equipo de trabajo y planificacion	
Marco Institucional	Marco Legal		El entendimiento del ambiente en el que el proyecto se desenvuelve, el que toma en cuenta, entre otros, a los stakeholders		Fuente de financiamiento del gobierno	Constructividad	Necesidad de tener periodos cortos de construccion	Riesgos debidamente asignados en el contrato de concesion, en el contrato de financiamiento y en el contrato de construccion y operación	Control del proyecto	
Voluntad politica			Clima de negocios, entorno macroeconomico y financiero		Facilidades financieras	Capacidad fisica del consorcio participante	Viabilidad economica	Evaluacion, identificacion, asignacion y mitigacion de Riesgos	Objetivos claros	
Ajuste Subnacional			Factores Socioculturales		Riesgo fiscal del estado		Paquete financiero adecuado	Efectiva Distribuion de riesgos	Plan y especificaciones adecuadas	
Presos de selección e implementacion			Clima Regional - Inversion		Contabilidad fiscal y divulgacion de riesgos fiscales		Mecanismo de elegibilidad (Vpd)	Riesgos Politicos	Incentivos del contrato	
Diposicion politica			Ajuste Subnacional					Riesgos Politicos	Capacidad y rol del gerente del proyecto	
Transparencia			Aprobaciones de autoridades					Riesgos Economicos	Grado de compromiso del lider de proyecto	
Marco Institucional			Liderazgo politico						Relacion del equipo	
			Interes publico del proyecto						Calidad del activo que retorna al gobierno	
			Perspectiva economica						Grado de maximizar que mientanza el crecimiento futuro y los cambios que pueden ocurrir en el diseño y	
			Acceso a los servicios de salud						plan de trabajo debidamente sensibilizado	
									Proceso de selección adecuado para empresas adecuadas a la inciativa	
									Presencia de un lider que maneje el proyecto	
									El nivel de preparacion, grado de conocimiento y habilidades diseñadores del proyecto, asi como, las relaciones dentro del equipo (RRHH), y su nivel de estabilidad y planificacion. Administracion, organizacion y comunicacion del proyecto.	
									Calidad del servicio	
									Elegibilidad de proyectos	
									Recursos Humanos	
									Supervision y control	
									Capacidad administrativa	
									Diseño de contratos	
									Proceso de elaboracion de contrato	
									Transparencia	
									Diseño adecuado	
									Liderazgo y capacidad de la entidad concedente	
									Supervision y control de cumplimiento del contrato de las operaciones	
									Liderazgo y capacidad de la entidad concedente	
									capacidad de involucramiento del sector publico	